



Rundveehouderij Reportage



'Direct sparren met mijn eigen benchmark'

De deelname aan een studiegroep houdt Mark van Lieshout scherp. Hij krijgt inzicht welke technische en financiële kengetallen goed zijn, maar ook waar het beter kan.



← Mark van Lieshout (44) heeft met zijn vrouw Suzanne Robben (46) een melkveehouderij in Heesch (N.-Br.).
Foto's: Bert Jansen

Melcster VOF, Heesch (N.-Br.)

BEDRIJFSGEGEVENS

110 melk- en kalfkoeien	60 stuks jongvee
12.300 kilo melk per koe geleverd	22 hectare gras
4,60 % melkvet	25 hectare mais
3,44 % melkeiwit	2 Lely-melkrobots

← Dagelijks wordt voldoende tijd gespenseerd om ervoor te zorgen dat de koeien droog en schoon in hun ligboxen kunnen liggen.

↓ Direct achter het huis ligt de stal voor de melkkoeien. De oude stal aan de rechterzijde is omgebouwd voor huisvesting van jongvee en droge koeien. Achter de stallen is de voeropslag.



Door Wijnand Hogenkamp

LEESTIJD
9 minuten

Mark van Lieshout in Heesch (N.-Br.) deelt zijn technische en financiële kengetallen in de studiegroep waaraan hij deelneemt. Met name de koppeling tussen deze twee is erg waardevol. "Je moet open zijn naar je studiegroep-leden en vertrouwen dat de cijfers intern blijven. Alleen met volledige openheid kan je van elkaar leren." Met deze insteek neemt hij nu ruim een jaar deel aan de studiegroep 'koesaldo' onder begeleiding van Tim van Houtum. Het bedrijf van Tim, Koesaldo, is inmiddels landelijk actief. Het omschrijft zichzelf als een partner die praktisch werkt aan verbetering met data van het eigen melkveebedrijf. Het biedt een helikopterview, zodat de veehouder gericht kan sturen op gezondheid, efficiëntie en rendement.

Leren van cijfers

Van Lieshout wil graag leren van anderen. Hij ziet zijn cijfers natuurlijk ook vanuit de bedrijfseconomische boekhouding. "Daar is mijn bedrijf afgezet tegen een standaard benchmark. Ik zie bijvoorbeeld dat ik duur

'De melkprijs heb ik niet in de hand, de kosten gedeeltelijk wel'

der voer, maar kan niet zien hoe het de anderen lukt goedkoper te voeren. In de studiegroep zie ik mijn cijfers ten opzichte van de cijfers van de anderen. De groene en rode vakjes vallen het meest op. Dan wil ik ook weten hoe de veehouder met lagere voerkosten dat realiseert. Ik kan dus live sparren met mijn eigen benchmark."

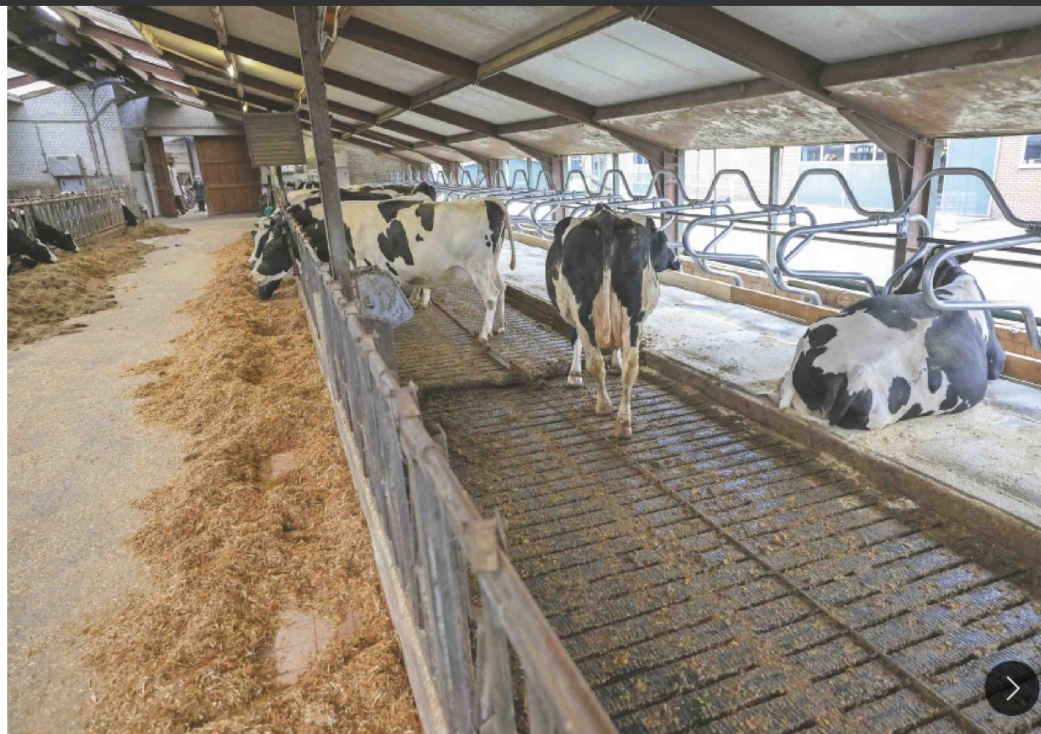
Van Houtum zegt dat deelnemers van studiegroepen vier keer per jaar bijeenkomen, in de periode oktober tot maart. "Deelname kost € 625, inclusief een uitgebreide analyse van het eigen bedrijf. De bijeenkomsten zijn bij toerbeurt bij de groepsleden. Dat is laagdrempelig en de deelnemers leren elkaars bedrijf goed kennen."

Voerkosten

Het belangrijkste is natuurlijk het beoordelen en interpreteren van de technische en financiële cijfers. Voerkosten is op alle bedrijven belangrijk. Ook voor Van Lieshout. Voor hem geldt dat hij het vooral goed doet op voersaldo, stikstofbenutting en ruw eiwit per kiloVEM. Van Houtum: "Wie meer benut heeft meer rendement, want eiwit is namelijk voor het grootste gedeelte je verdienmodel als melkveehouder."

Van Lieshout heeft zijn land bijna 50/50 verdeeld in gras en mais. In normale jaren is hij zelfvoorzienend. "Ik heb zo een gunstige eiwit- en energieopbrengst en kan scherp zijn op eiwitaankoop via losse grondstoffen." Er zijn drie silo's met een losvizel voor de mengwagens. Deze bevatten raapzaadschroot en

Rundveehouderij Reportage



↑ Mark van Lieshout heeft regelmatig contact met Tim van Houtum. Via zijn bedrijf neemt Van Lieshout deel aan een studiegroep met als doel het bedrijfsresultaat te verbeteren.

← De voedingsknop is een belangrijke als het gaat om het voersaldo. Er zijn drie silo's, waarin verschillende droge grondstoffen kunnen worden opgeslagen en die in de mengwagen kunnen lossen.



← Het rantsoen wordt geregeld aangeschoven. Dat moet als de koeien onbeperkt van het voer moeten kunnen blijven vreten.

soja HP. De derde silo bevat een energiemix met tarwe, mais en bietenpulp. Met deze componenten kan hij het basistarsoen finetunen. In de melkrobots worden een opstartbrok en een productiebrok gevoerd. Dit alles zorgt voor een gemiddelde voerefficiëntie van 1,6 jaar rond.

"Een onafhankelijk voeradviseur berekent wat er nodig is. Bij MijnVoer kijk ik dan wie het goedkoopst de gevraagde samenstelling kan leveren. Het betekent wel dat ik geregeld een andere voerleverancier op het erf heb, maar dat went snel. Ik weet wel dat de eerste keer voer bestellen via MijnVoer ten opzichte van een vracht voer bij mijn oude vaste leverancier € 800 scheelde. Dat is toch geld."

Van Lieshout heeft zijn focus op de veevoeding. "Een zwakker punt is dat ik eigenlijk nog te veel kilo's voer, maar ik heb ook wel wat liefhebberij in een goede productie. Ik wil best wat zakken als dat financieel aantrekkelijk is, maar doe dat niet voor de laatste cent voerkosten."

Een lagere productie is ook niet goed voor de melkgeldopbrengst. Want door de hoge productie weet Van Lieshout vrij eenvoudig de maximale CO₂-toeslag bij FrieslandCampina binnen te haken. Dat is toch 1,5 cent per kilo melk extra. "Als ik hier 0,5 cent verspeel, kost mij dat op 1,35 miljoen kilo melk € 6.500."

Van Lieshout kiest bewust voor gesekst sperma. "Dat gebruik ik op mijn jongvee, want dat is genetisch het beste vee. Om aan dertig vaarskalveren per jaar te

komen, insemineer ik nog maximaal vijftien koeien met gesekst sperma. De rest gaat onder de Belgische blauwe." Gesekst sperma is duurder, maar met weinig inseminaties per dracht, bij de koeien 1,75 en bij de pinken 1,65, is de extra opbrengst van de kruisingskalveren veel groter dan de extra kosten. Dat levert hem extra omzet en aanwas, die meetelt in het voersaldo.



Ook bij de melkkoeien zijn in de laatste maanden van 2025 de ligboxen gerenoveerd. De rechte schoftboom is vervangen door een gekartelde. De oude starre neusboom is ook weg. Daar hangt nu een ketting die beweegr ruimte biedt. Ook is de breedte van de ligplaatsen opgeschaald van 1,10 meter naar 1,30 meter.

'Als ik hier 0,5 cent verspeel, kost mij dat op 1,35 miljoen kilo melk € 6.500'

Besparen

Van Lieshout: "Omdat ik geregeld met het voersaldo bezig ben, ben ik ook veel meer bewust van de dalende melkprijs. Ik weet dat het voorjaar duur wordt. Naast loonwerkkosten komt ook mestafzet en de blauwe envelop, want we hebben een heel goed jaar gehad. Dat moet straks wel betaald worden en dus moet ik nu al geld apart houden. Dan word ik gelijk ook weer scherp op kosten. Immers, de melkprijs heb ik niet in de hand, de kosten gedeeltelijk wel. Zo voer ik nu nog wel wat luxere mineralen, waarvan ik de noodzaak en de hoeveelheid nog tegen het licht wil houden. Maar ik ga niet bezuinigen op verse koeien. Ik wil de hoge productie houden en ook goed voeren voor de gezondheid, klauwen en vruchtbaarheid." Ook heeft Van Lieshout geïnvesteerd in renovatie van de ligboxen, die nu voorzien zijn van waterbedden en nieuwe afscheidingen. De boxen zijn met 1,30 meter ook 20 centimeter breder. Bij de droge koeien gaat de breedte zelfs naar 1,35 meter. "Dat is belangrijk als ik mijn koeien ouder wil laten worden."

↑ Mark van Lieshout heeft in december onderhoud gepleegd aan de huisvesting van de droge koeien. De oude boxafscheidings zijn eruit en de nieuwe geven de koeien veel meer ruimte om te gaan liggen. Ook zijn de ligboxen, voorzien van waterbedden, met 1,35 meter een stuk breder dan vroeger.